

SEMINAIRE AMURE

Vendredi 11 janvier 2011

14h00>17h00

UBO – Salle à confirmer



Programme

< **Non-market valuation of coastal and marine ecosystems preservation: estimating use and non-use values and examining their potential influence in decision-making in New-Caledonia and Australia / Evaluation des valeurs économiques non-marchandes associées à la préservation des zones marines et côtières et examen de leur influence sur la prise de décision : cas d'études néo-calédonien et australien** >

Résumé

Les écosystèmes marins et côtiers sont soumis à de fortes et croissantes dégradations, nécessitant des actions urgentes et efficaces. L'équilibre optimal entre d'une part l'usage et l'exploitation de ces écosystèmes et d'autre part leur conservation implique la prise en compte lors du processus de décision de l'ensemble des coûts et des bénéfices en jeu, y compris intangibles avec l'estimation de valeurs économiques non-marchandes d'usage et de non-usage. Ces dernières (valeurs de non-usage, i.e. les valeurs attachées par un individu à un bien au-delà de tout usage qu'il a ou pourrait avoir de ce dernier) représentent certainement les principales motivations et justifications en faveur de la préservation de tel ou tel espèce ou écosystème. Néanmoins, l'identification et l'estimation quantitative de ces valeurs sont souvent complexes et problématiques. Un premier cas d'étude présente une méthode d'estimation de ces valeurs non-marchandes en Nouvelle-Calédonie, grâce à la technique des choix expérimentaux, où 550 enquêtes financées par le programme IFRECOR ont été réalisées sur deux zones côtières. Ce travail a conduit à : (i) une analyse détaillée et quantitative des perceptions et préférences des populations relatives à la préservation dans le temps des récifs coralliens et écosystèmes associés; (ii) la distinction et l'estimation pour ces populations des valeurs économiques d'usage et de non-usage associées à la préservation à plus ou moins long terme de ces écosystèmes. Un deuxième cas d'étude a pour objectif d'examiner plus en détail l'utilisation et l'influence de ce type de valeurs dans le processus de prise de décision relatif à la préservation des zones marines et côtières en Australie, en comparaison avec d'autres types de critères et indicateurs (écologiques, sociaux et économiques).

Par Jean-Baptiste Marre, PhD Student

Université de Bretagne Occidentale, UMR AMURE

Queensland University of Technology, School of Economics and Finance

Ifremer Nouvelle-Calédonie & CSIRO Centre for Marine and Atmospheric Research, Brisbane

< Technological change and disruptive trends in the support of defense systems in France / Changement technologique et ruptures dans le soutien des systèmes de défense en France >

**Par Josselin DROFF - Doctorant en Economie
Université de Bretagne Occidentale (UBO) - UMR AMURE**

Abstract

Defense support is defined as all the means contributing to the readiness of military forces. The literature in defense economics presents very little analysis of defense support in its different forms. Neither space nor base locations have been deeply analyzed in such a literature. This paper aims to bridge this gap by discussing and defining preliminary steps of a research agenda in order to connect defense and spatial economics in the case of defense support activities.

This contribution discusses the on-going transformations and especially technological changes in the MRO (Maintenance, Repair and Overhaul) of defense systems in the French army. It focuses on the array of measures that surround French defense support in MRO since the end of the 1990s. Several factors are involved in the organization of defense support and its cost for a country. If some of them are common to economic activities in general (e.g. budget constraint, cost of inputs, nature of the technology), others represent more specific constraints due to the military nature of defense support activities (e.g. strategic choices in location, technology-driven systems, ageing of military platforms, intensification of operations and its consequences for the obsolescence of systems). All these constraints represent structural parameters influencing the defense support supply chain. With concepts from spatial economics, this paper aims at examining the geographic pattern of the defense system and new type of economic interconnections (e.g. outsourcing, Public Private Partnerships and “productive duality”) between military and civilian activities. This paper aims to answer to the following questions: What are the main trends in the evolution of defense support for modern defense platforms that embody increasing technology? What are the consequences of such trends for the defense system as a whole? Finally, considering both economic and spatial organizational innovations, how can the defense support system be optimized?